

AUGUSTO COPPOLA

curriculum vitae

KEY EXPERTISE

- **Startup Management.** Fondato 2 startup tecnologiche. Marketing, business planning, budgeting, recruiting, operations, business development
- **Esperienza internazionale.** Oltre 15 anni di esperienza nel gestire team internazionali. Aperto le operazioni, trovato partner e chiuso contratti in Europa, USA, Brasile e Asia
- **Venture Capital.** Scouting e investimento (ICT seed stage); portfolio company follow-up come advisor/mentor, board member e board observer
- **Team leadership.** Responsabile di team di oltre 50 persone. Capacità di individuare le potenzialità delle persone e costruire team armonici e produttivi
- **Product Management.** Definizione e sviluppo dell'offerta, integrando gli aspetti tecnologici, marketing e strategici. Unione della visione business su un background tecnico

OCCUPAZIONE ATTUALE

CLOUD ACCELERATOR

Startup accelerator

Co-Founder & CEO.....*Roma, 2021*

ENTOPAN INNOVATION

Incubator and venture builder

COO.....*Catanzaro, 2021*

ALTRE ATTIVITA'

- Professore a contratto presso le università La Sapienza e Roma Tre (corso in lingua inglese: Digital Entrepreneurship)
- Program designer and lead instructor per Lazio Innova Boost Your Ideas e i programmi del centro CREA dell'Università di Cagliari
- Inspirational and motivational speaker e coach per diverse aziende ed enti (e.g. Toyota, Novo Nordisk, CREDEM, Vodafone, Italian Insurtech Association)
- Mentor presso LVenture Group, Startupbootcamp, Founder's Institute, Endeavor

PRECEDENTI OCCUPAZIONI

GRUPPO DIGITOUCH

Digital Marketing Agency (gruppo quotato)

COO.....*Milano, 2020*

- Coordinamento operativo delle attività di Sales, Marketing, delle business unit di delivery
- Assicurare l'allineamento tra le attività operative, la visione del gruppo e gli obiettivi strategici
- Favorire una cultura aziendale fortemente market centric

LVENTURE GROUP

Venture Capital (gruppo quotato)

LUISS EnLabs Managing Director.....*Roma, 2013 - 2019*

- Responsabile di tutte le attività erogate con il brand LUISS EnLabs (startup acceleration e open innovation per le corporate)
- Membro del comitato degli investimenti di Lventure Group

INNOVATION LAB

Organizzazione non profit per l'incontro tra università e fondi di Venture Capital

co-Founder e Presidente*Roma, 2011 - 2015*

- Definizione ed organizzazione di tutti gli aspetti educativi delle iniziative di InnovAction Lab e partnership con fondi di investimento privato ed università
- InnovAction Lab organizzava il più grande evento in Italia di incontro tra fondi di investimento privato ed università. L'organizzazione era sostenuta da enti come J.P. Morgan Chase Foundation, Microsoft, ambasciata USA in Italia

ERIS4

Software vendor (Real Time Convergent Rating, Promotion, Charging)

co-Founder e CEO.....*Roma, 2002 - 2010*

- Definizione del business plan e sua supervisione
- Product Management, coordinando CTO, marketing e board of clients
- Negoziazione con le società di venture capitals e business angels
- Business development internazionale (clienti e partner in Italia, Germania, Francia, Polonia, Grecia, Malesia, USA, Brasile)
- La exit di ERIS4 non ha generato un ritorno significativo ai suoi investitori

SMARTEN SOFTWARE

Software vendor (Customer Care and Billing)

co-Founder, diversi ruoli.....*Roma, 1998 - 2002*

- Definizione del business plan aziendale e membro dello steering team che ne supervisionava l'esecuzione
- Product Management e responsabile del gruppo R&D per lo sviluppo del prodotto
- Setup operazioni internazionali (Europa, Asia Pacific)
- Gestione delivery verso i clienti strategici (Vodafone, BT, Wind)
- Partecipazione agli organismi di standardizzazione internazionali
- Speaker in eventi internazionali, su riviste specializzate, tavole rotonde
- Smarten software è stata venduta con successo garantendo agli investitori un ritorno dell'investimento superiore di 60 volte al capitale

CONSULTANCY & PROJECTS GROUP

Software house

OSS/BSS Business Unit Director.....*Roma, 1997 - 1998*

- Valutazione dei costi di progetto, definizione delle relative proposte tecnico commerciali e della pianificazione delle attività
- Definizione dei team di progetto e relativa selezione delle risorse da assumere con definizione del loro piano di training
- Valutazione del personale e relativa gestione del Compensation & Benefit Plan
- Aumento del fatturato (+25%), dell'utile (+45%), della soddisfazione dei clienti (misurata con interviste) e dei collaboratori

DATAMAT (HEPICS)

Sviluppo software per sistemi di combattimento aereo-navale

Work Package Manager.....*Frimley (UK), 1996 - 1997*

- Work Package manager, all'interno di un progetto dal valore complessivo di circa 200 milioni di sterline, per un consorzio italo-franco-britannico
- Analisi tecnica ed economica di sistemi software ad altissima complessità con vincoli formali e tecnici estremamente stringenti
- Gestione di gruppi di lavoro internazionali di 8/10 persone
- Gestione dell'interfaccia cliente sia verso gli enti governativi che verso gli uffici di supervisione tecnica internazionali
- Il lavoro di analisi e documentazione effettuato fu indicato, da parte dei committenti, come il modello da seguire per l'intero sviluppo del progetto

DATASPAZIO

Sviluppo software per centri di controllo satellitare

Project Manager.....*Roma, 1992 - 1996*

- Analisi, progetto, codifica e test di sistemi real time in ambito formale
- Gestione di piccoli progetti sino a team di 3/4 persone
- Contatto tecnico con clienti internazionali (USA, Germania, UK, Francia)

OTHER MINOR EXPERIENCES (AITOS, FREE LANCE)

Software Development and Training.....*Rome, 1990 - 1992*

ISTRUZIONE

- Laurea in Ingegneria Elettronica. Università "La Sapienza" di Roma. Voto: 110/110
- Trainer certificato per i programmi **Kauffman FASTtrac**
- Lingue: Italiano ed inglese fluenti

REFERENZE e PRIVACY

- Referenze: disponibili su richiesta (alcune presenti sul profilo [LinkedIn](#))
 - Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D. lgs. 196/03
-