

# Curriculum Vitae

## Informazioni personali

Cognome/Nome **SANTONI FABIO**

Indirizzo

Telefono

E-mail

Cittadinanza italiana

Data di nascita

Sesso M

P.IVA / CODICE FISCALE

## Occupazione

### Esperienza professionale

#### 2021

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "Student for Africa" 2021

Formatore e tutor per programmi ICE ACADEMY (formazione in Italia e in Africa) programmi E-AfricaBusinessLab, LabInnova for Africa (Nigeria e Costa D'Avorio) e LabInnova for Tunisa2021

Realizzatore programmi di formazione per imprenditori, start-up ed imprese denominati E-One4You & E-One4All, E-Start4Business (programmi di formazione, tutoring e mentoring in Camerun, Tunisia ed Etiopia) e TenderLab (formazione per la partecipazione a gare internazionali)

Consulente per lo sviluppo di progetti settore sanitario, agrotrasformazione e cosmetico per agenzie pubbliche e clienti privati in Africa e per clienti privati italiani

Direttore di ViA Consulting, servizi di consulenza per lo sviluppo del business in Africa, e curatore di diversi focus tematico/informativi

Fondatore e VicePresidente di EBO Camerun (European Business Organisation), organizzazione di rappresentanza e tutela degli interessi delle imprese europee operanti in Camerun, creata sotto l'egida della UE Camerun

Ideatore e Redattore del blog "FareBusiness" e del percorso informativo "Business Ideas for Africa"

#### 2020

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "Student for Africa" 2020

Formatore e tutor per programmi ICE ACADEMY (formazione in Italia e in Africa) programmi E-AfricaBusinessLab (Etiopia e Angola) & LabInnova for Africa (Ghana e Etiopia)

Consulente per lo sviluppo di progetti settore sanitario, agrotrasformazione e cosmetico per agenzie pubbliche e clienti privati in Africa e per clienti privati italiani

Ideatore e Redattore del blog "FareBusiness"

Ideatore e Realizzatore programmi di formazione per imprenditori, start-up ed imprese denominati E-One4You & E-One4All

Direttore di ViA Consulting, servizi di consulenza per lo sviluppo del business in Africa



Fondatore e VicePresidente di EBO Camerun (European Business Organisation), organizzazione di rappresentanza e tutela degli interessi delle imprese europee operanti in Camerun, creata sotto l'egida della UE Camerun

### **2019**

Organizzatore e Gestore del Padiglione Italiano ClubTaliExpo alla fiera SalonPromote2019 in Camerun su mandato degli organizzatori

Ideatore ed Organizzatore di ExpoSanté2019 (Camerun Febbraio 2019) Meeting Internazionale dedicata al settore Salute, Dentale e Cosmetico

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore sanitario per agenzie pubbliche e clienti privati in Africa e per clienti privati italiani

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore agricolo, agrotrasformazione e cosmetico, per agenzie pubbliche in Africa e per clienti privati africani

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "Student for Africa" ( 2018-2019)

Formatore e tutor per programmi ICE ACADEMY

### **2018**

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "Student for Africa" ( 2018-2019)

Formatore e Tutor per il programma della Commissione Europea "Ready2Go", gestito da un consorzio di Camere di Commercio Europee coordinate da Promos/Formaper (Camera di Commercio di Milano), svolgendo le seguenti attività:

- Tutor dedicato a due PMI Italiane per la formazione ed organizzazione al processo di internazionalizzazione obiettivo Cile

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore sanitario, agricolo ed agrotrasformazione per agenzie pubbliche del Camerun e per clienti privati italiani

### **2017**

Formatore e Tutor per il programma della Commissione Europea "Ready2Go", gestito da un consorzio di Camere di Commercio Europee coordinate da Promos/Formaper (Camera di Commercio di Milano), svolgendo le seguenti attività:

- Formatore per il "Collective Training" (17 PMI Europee) con obiettivo Camerun
- Tutor dedicato a due PMI Europee (delle 17) per la formazione ed organizzazione al processo di internazionalizzazione
- Assistenza e Tutor in Camerun durante la fase di market scouting

Consulente per lo sviluppo business e mercati per diverse PMI italiane

### **Da gennaio 2014: libero professionista con il brand "NOVE CONSULTING" ( [www.novebc.it](http://www.novebc.it))**

Consulenza per l'export e la promozione delle aziende italiane sui mercati internazionali, con particolare attenzione a quelli dell'Africa Sub Sahariana

Servizi di Export Specialist (curando la fase di ricerca clienti, follow-up ed assistenza nelle trattative commerciali), in Africa e America Latina (Cile, Messico e Uruguay);

Promotion Specialist (organizzando fiere e presentazioni, eventi e b2b dedicati) in Africa, America Latina ( Cile e Messico)

Tender Specialist (supportando le imprese nella partecipazione a gare internazionali per la fornitura di beni e servizi, attraverso info, preparazione del "master di gara" e l'assistenza pre e post), in Africa ed America Latina (Uruguay, Honduras, Nicaragua finanziate da UE)

### **Africa:**

Ho organizzato e gestito DENTALTECH2017 Cameroun, un seminario/expo dedicato al settore dentale

Ho organizzato, con mandato esclusivo per l'Italia conferitomi dagli organizzatori, le delegazioni italiane di imprese ed imprenditori alle fiere internazionali:

- AGRIFEX2014, ETHIO.CON-2014, ACITF2015, HOTELSHOW2015 e 2016 e ETHIO.CON2015 e 2016 in Etiopia accompagnando le aziende nella fase di promozione e scouting, organizzando

lo stand e le attività promozionali, curandone l'immagine e le relazioni esterne (presso istituzioni locali e privati) e ricevendo il patrocinio della locale Ambasciata Italiana e dell'ICE.

- SALONPROMOTE 2011,2014 e 2017, SIALY 2015 e SIMAC2015 in Camerun accompagnando le aziende nella fase di promozione e scouting, organizzando lo stand e le attività promozionali, curandone l'immagine e le relazioni esterne (presso istituzioni locali e privati) e collaborando con la locale Ambasciata Italiana.

Inoltre ho curato parte dell'organizzazione della partecipazione del Camerun ad Expo2015, gestendo le attività in Italia (Luglio 2015) in collaborazione con Ambasciata Italiana in Camerun ed ho collaborato con Ambasciata d'Italia in Camerun per l'organizzazione e gestione degli eventi in occasione della visita di Stato del Presidente della Repubblica Italiana Mattarella.

Dal 2016, sono consulente per la Chambre d'Agriculture Peche Elevage et Foret del Camerun (CAPEF) per la quale creo progetti e fornisco consulenze per i soci, sono formatore per lo sviluppo delle imprese presso l'Università Agraria di Yaoundé e l'Università di Douala.

## **America Latina**

### Cile:

2009 partecipazione ad una missione imprenditoriale ICE come Direttore Comm.le Proras Srl  
2010-2011 Attività di promozione e sviluppo mercati in qualità di Presidente e Responsabile di Consorzio Italy (Consorzio multidisciplinare ora chiuso) e collaborazione con CORFO Cile attraverso loro rappresentante Italiano

2012-2013 consulenza a due PMI cilene per sviluppo mercato europeo loro prodotti nel settore Natural Beauty e cosmesi naturale

### Uruguay

2011 missione a seguito partecipazione e vittoria in una gara per la fornitura di macchinari per la lavorazione della ceramica finanziata da UNIDO

2013 consulente per progetto UNIDO e missione in Montevideo per lo sviluppo di partnership produttive e d'acquisto tra aziende farmaceutiche italiane ed uruguaye

2014 consulente di una pmi italiana per lo sviluppo mercato nel settore degli impianti di estrazione principi attivi naturali da piante officinali tipiche del paese

### Messico

2013 missione di promozione come consulente per la vendita di impianti e macchinari per scuole professionali

2014 consulenza e missione nello Stato Federale di Durango per creazione e sviluppo progetti nei settori della produzione industriale, ospitalità ed hotels, agricoltura e trasformazione

### Honduras

2011 missione a seguito partecipazione a gara per fornitura di materiale per scuole professionali finanziata da EU (Europeaid)

### Nicaragua

2010 missione a seguito partecipazione e vittoria gara per la fornitura di materiale per scuole medie inferiori finanziato da EU (Europeaid)

Date

**2010-2012**

Lavoro o posizione ricoperti

**Presidente- General Manager**

Principali attività e responsabilità

Responsabile del Coordinamento e della Promozione

Nome e indirizzo del datore di lavoro

*Consorzio Italy- Roma (ora chiuso)*

Tipo di attività o settore

Consorzio multidisciplinare di PMI Italiane con target mercato internazionali.

Date

**2006-2013**

Lavoro o posizione ricoperti

**Direttore Commerciale**

Principali attività e responsabilità

Responsabile delle attività commerciali Estero ( Africa/Est Europa/America Latina)

Nome e indirizzo del datore di lavoro

*All Trade Srl / Proras Srl - Roma*

Tipo di attività o settore

Export Estero- Gare internazionali (programmi multi donatori Europeaid- Banca Mondiale- Banca Africana di Sviluppo- Unido)

Date

**2003-2006**

Lavoro o posizione ricoperti

**Responsabile Commerciale**

Principali attività e responsabilità

Responsabile Attività Commerciali Estero – Responsabile Programmazione ed esecuzione Gare Internazionali (programmi Europeaid- Banca Mondiale- Banca Africana di Sviluppo-Unido)

Nome e indirizzo del datore di lavoro *All Trade Srl - Roma*

Tipo di attività o settore Trading e Export Estero- Gare internazionali (programmi multi donatori Europeaid- Banca Mondiale- Banca Africana di Sviluppo-Unido)

Date **1999-2003**

Lavoro o posizione ricoperti **Responsabile Nuove Tecnologie / Responsabile Gare**

Principali attività e responsabilità Promozione e ricerca clienti – Partecipazione a Gare internazionali

Nome e indirizzo del datore di lavoro *Proras Srl - Roma*

Tipo di attività o settore Engineering&Contracting

Date **1995-1999**

Lavoro o posizione ricoperti **Socio Fondatore e Gestore Operativo**

Principali attività e responsabilità Coordinamento delle attività Operative e Commerciali / Responsabile e Formatore Personale

Nome e indirizzo del datore di lavoro *Gruppo Il Rullo Srl - Roma*

Tipo di attività o settore Servizi Turistici / Servizi si Promozione Commerciale ed Eventi

Date **1990-1995**

Lavoro o posizione ricoperti **Responsabile Operativo – Responsabile Selezione e Formazione Personale**

Principali attività e responsabilità Responsabile attività di formazione e gestione del servizio

Nome e indirizzo del datore di lavoro *STA Srl - Roma*

Tipo di attività o settore Animazione Turistica e Servizi

### Istruzione e formazione

2002 Corso di Basic Marketing c/o LUISS Guido Carli Roma  
 1989-1993 Università la Sapienza Facoltà Scienze Politiche (19 esami-Laurea non conseguita)  
 1989 Diploma Liceo Classico

### Capacità e competenze personali

Madrelingua **Italiana**

Altre lingue **Inglese – Francese**

Autovalutazione

*Livello*

**Lingua**

**Lingua**

		Comprensione		Parlato		Scritto	
		Ascolto	Lettura	Interazione orale	Produzione orale		
I	buono		buono		buono		buono
F	buono		buono		buono		buono

Capacità e competenze sociali Eccellenti capacità nei rapporti interpersonali e nelle relazioni sociali

Capacità e competenze organizzative Eccellenti capacità organizzative, di gestione progetti e gestione di persone

Capacità e competenze tecniche Eccellenti capacità tecniche e conoscenze nei settori di competenza

Capacità e competenze informatiche Buone capacità nell'uso di tutti gli strumenti informatici più comuni

